

CASE DE SUCESSO

Implantação do Microsoft Office 365 otimiza a troca de informações da Brado Logística.

O CLIENTE



A Brado Logística surgiu em 2011, unindo o transporte de contêineres da América Latina Logística (ALL) e a cultura de gestão da Standard Logística, bem como o know how de ambas no segmento logístico. Criada para atender o mercado de contêineres, a Brado possibilita o acesso ao modal ferroviário para o varejo de pequenos, médios e grandes embarcadores, aliada aos serviços de armazenagem, distribuição e terminais de contêineres.

A NECESSIDADE

Comunicação ágil, segurança da informação e gestão de dados são fatores fundamentais para melhorar os processos e a produtividade das empresas, ajudando a potencializar os negócios. Sabendo disso, a Brado resolveu mudar – a empresa que antes apresentava servidores de mensageria com problemas e sem controle de filtro AntiSpam, descentralização da informação e falta de recursos físicos para armazenamento dos arquivos, buscou o suporte da Solo Network para obter uma solução integrada de mensageria digital e armazenagem de dados.

A SOLUÇÃO

O trabalho iniciou-se com o diagnóstico do cenário do cliente, que envolveu entrevistas com usuários e levantamento de dados. Neste projeto, o grande desafio era oferecer uma solução segura de mensageria e storage, que permitisse a migração dos dados descentralizados dos usuários para um ambiente confiável e gerenciável, onde fosse possível o acesso aos arquivos corporativos de qualquer lugar. Neste contexto, o esforço da equipe do projeto foi focado em:

Preparação do Ambiente do Office 365

No projeto da Brado, foram necessárias diversas ações para preparação do ambiente de implantação do Office 365, entre elas: Implementação dos servidores para hospedagem do Microsoft Azure Active Directory Connect; ADFS; ADFS Proxy e Relay; analíse dos pré-requisitos para migração para o Office 365; configuração do console do Office 365; utilização do Microsoft Azure Active Directory Connect para a sincronização de usuários; utilização do ADFS 2.0 e AFDS Proxy para Single Sign on; c riação do processo de migração do ambiente Local para o Office 365.

SOLUÇÕES

Solução integrada de mensageria e armazenagem de dados.

AÇÕES

Preparação do Ambiente do Office 365; Migração de Mailboxes para o Office 365; Importação de contatos mobile; Implantação do Skype for Business; Migração das contas do Dropbox para o OneDrive for Business.

UTILIZANDO

Microsoft Office 365

SOLONETWORK.COM.BR CENTRAL DE ATENDIMENTO NACIONAL 0800 604 9596

Migração de Mailboxes para o Office 365

Para a migração das Mailboxes da Brado para o Office, foram criadas 753 novas contas. As contas de usuários de Curitiba tiveram seus dados em PST migrados pela Solo, enquanto as outras 573 contas foram migradas pela Brado, tendo o processo assistido pela nossa equipe. Foi realizada ainda a migração de 51 contas de serviço para o Exchange Online, e a validação das contas migradas.

Importação de contatos mobile

O projeto contou ainda com a importação da lista de contatos de 63 dispositivos Samsung Galaxy através do aplicativo Samsung Key para o Microsoft Outlook, e de 3 dispositivos Iphone 6S através do aplicativo Itunes para transferência de dados ao Microsoft Office

Implantação do Skype for Business

Para agilizar e otimizar ainda mais a troca de informações da Brado, o projeto contemplou a habilitação do Skype for Business. Além de customizar a solução de acordo com a necessidade da Brado e repassar os conhecimentos básicos sobre a administração do console, a Solo instalou o mensageiro para 200 usuários utilizarem em sua rotina de trabalho.

Migração das contas do Dropbox para o OneDrive for Business

Os arquivos da organização antes armazenados no DropBox foram analisados e 200 contas da sede em Curitiba migradas para o Onedrive, ferramenta que além de oferecer maior controle de informações ao administrador da rede possui também maior capacidade de armazenamento e opções de compartilhamento.

SOBRE A SOLO NETWORK

A Solo Network é uma das maiores revendas de valor agregado do Brasil, possuindo grande experiência em consultoria, fornecimento, implementação e gerenciamento de produtos de fabricantes como Adobe, Autodesk, HP, Kaspersky e Microsoft. Atuando como provedor ide soluções de TI integradas, tem como objetivo prestar serviços de qualidade superior, através das melhores soluções e práticas de TI.

SOLONETWORK.COM.BR CENTRAL DE ATENDIMENTO NACIONAL 0800 604 9596